

CALENDRIER DE LA FORMATION MANAGER DU BATIMENT 2021

PROMOTION 8

| | MODULES | THEMES A TRAITER | | Intervenant | DATES |
|------------------------|---|--|---|--|------------|
| | | MATIN | AM | | |
| 1ère SESSION | COMMUNICATION | Accueil des participants et présentation détaillée. Positionnement des stagiaires. Présentation de la formation et des intervenants. | Les bases de la communication. Fixation d'objectifs de travail intersession. | Odile tte la journée) et Philippe (9h-10h30) | 05/10/2022 |
| | GESTION PETITS CHANTIERS | Bilan-Compte de résultats-Déboursé- Prix de revient-prix de vente | Les étapes d'un devis réussi | Mickaël | 06/10/2022 |
| | MANAGEMENT | Carte mentale du Chargé d'affaires du bâtiment. Travail sur la posture du Manager du bâtiment | Déploiement de la carte mentale. Auto-positionnement. La chartre de la formation. Identification des problèmes de management de terrain | Philippe | 07/10/2022 |
| 2ème SESSION | GESTION GROS CHANTIERS | Gestion de la sécurité sur les gros chantiers. Relations avec les organismes, le SPS, les autres corps d'état, le droit de retrait | Le développement durable mis en application sur les chantiers du bâtiment. | Franck | 10/11/2022 |
| | MANAGEMENT | | | Philippe | 11/11/2022 |
| 3ème session | INFORMATIQUE | Présentation du programme. Récolte des besoins. Programme par niveaux: Mail, Excel tableurs, Word, Plannings | | Laure | 07/12/2022 |
| | GESTION PETITS CHANTIERS | Gestion de la trésorerie-Enjeux financiers | Tableaux de bord- Taux de retours des devis-Gestion des risques-Bilan de chantier | Mickaël | 08/12/2022 |
| | COMMUNICATION | Reformulation des journées précédentes Complément sur les bases de la communication La prise de notes | La gestion du temps et l'organisation Ouvrir sur la résolution de problèmes-Mise au point et bilan de chantier | Odile | 09/12/2022 |
| 5ème SESSION | DEVELOPPEMENT DURABLE | Travail sur les représentations des participants/ Devt. Durable. Les enjeux du Dévt. Durable. Le BBC. La part du bâtiment | Les principes du Dévt. Durable. Le Dévt. Durable et les métiers du bâtiment. UHQE - Les dispositions réglementaires. les comportements professionnels. Débat | Franck | 12/01/2023 |
| | MANAGEMENT | Motiver ses collaborateurs - L'évaluation des compétences | Conduire des entretiens professionnels. Professionnaliser ses équipes et anticiper les besoins en compétences | Philippe | 13/01/2023 |
| 4ème SESSION SEMINAIRE | GESTION GROS CHANTIERS | L'organisation personnelle concrètement sur le chantier suivi des plans d'exécution Plannings et planification (tableurs Excel) | Le compte Prorata. Les documents Uniques obligatoires. Effectuer des choix techniques. Table ronde du soir d'échange de pratiques. Fixation d'objectifs de travail intersession | Franck | 08/02/2023 |
| | COMMUNICATION | Expression orale, mises en situations, techniques théâtrales/ situation de management d'équipe | Travail sur les émotions liées aux situations de management. Point théorique sur les éléments clés. Identification de ses propres fonctionnements. Atelier du soir | Odile | 09/02/2023 |
| | MANAGEMENT | Auto-positionnement intermédiaire. Présentation de l'évaluation finale. Expliquer aux clients les enjeux des normes et réglementations. | Gérer et organiser son temps. Répartir les tâches. Travailler en complémentarité. Identification d'une problématique personnelle de gestion de conflits sur les chantiers | Philippe | 10/02/2023 |
| 6ème SESSION | GESTION PETITS CHANTIERS | Travail intersession -Le rôle commercial du chargé d'affaires et conducteur de travaux- Sélectionner le bon client - Vendre de la marge - Rassurer le client -Vendre en toutes circonstances | Présentation de la validation - Film sur la sécurité - Débat sécurité - Bilan et conclusion de la journée | Mickaël | 09/03/2023 |
| | INFORMATIQUE | Présentation du programme. Récolte des besoins. Programme par niveaux: Mail, Excel tableurs, World, Plannings | | Laure | 10/03/2023 |
| 7ème SESSION | COMMERCIAL | PNL | Augmenter le taux de retour | Odile | 10/04/2023 |
| | GESTION GROS CHANTIERS | Les aspects juridiques des marchés. Appliquer les procédures Qualité. Les normes BBC | Organiser le SAV. Gérer les travaux supplémentaires. Fixation d'objectifs de travail intersession | Franck | 11/04/2023 |
| 8ième SESSION | ECONOMIE | Le bilan et le compte de résultat. Les flux financiers (notions). Identifier les dépenses du chantier. Travailler la marge des travaux supplémentaires-Ateliers pratiques-Tableau de bord et retours devis | Evaluation et mises en situations : explication des enjeux des normes aux clients, etc.... | Philippe | 15/05/2023 |
| | COMMUNICATION | La maîtrise de soi et des émotions | Approfondir les techniques de communication- Développer le commercial | Odile | 16/05/2023 |
| 9ième SESSION | COMMUNICATION ET EVALUATION FINALE AVEC JURY | A définir en fonction des besoins Tout au long de la journée: évaluation des stagiaires sur leur cheminement pendant la formation (1/2 h/pers) | | Odile | 15/06/2023 |
| | Matin: MANAGEMENT & Après-midi: BILAN CONSTRUCTYS INTERVENANTS DIRIGEANTS | Retour sur les accompagnements en entreprises et les objectifs fixés - Retour sur l'expérience de la formation Prise de notes et restitution filmée | Bilan de la formation avec les stagiaires et leurs employeurs | Philippe (journée) + Odile + Mickaël + CONSTRUCTYS | 16/06/2023 |